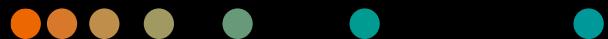


Q1 GJ 2026

Telefonkonferenz für Journalistinnen und Journalisten

Bernd Montag, CEO | Jochen Schmitz, CFO



Hinweise und Anmerkungen zu zukunftsgerichteten Aussagen

Diese Präsentation wurde ausschließlich zur Verwendung in dieser Veranstaltung erstellt. Durch die Teilnahme an der Veranstaltung, in der diese Präsentation gehalten wird, oder durch den Zugriff auf diese Präsentation erklären Sie sich mit den folgenden Einschränkungen einverstanden. Das Dokument wird im Zusammenhang mit einer mündlichen Präsentation zur Verfügung gestellt und sollte in keinem anderen Kontext verwendet werden.

Diese Präsentation dient ausschließlich Informationszwecken und die darin enthaltenen Informationen (soweit nicht anders angegeben) wurden von der Siemens Healthineers AG zur Verfügung gestellt. Diese Präsentation stellt weder ganz noch in Teilen ein Angebot, eine Aufforderung zur Abgabe eines Kaufangebots, zur Zeichnung, Übernahme oder zum anderweitigen Erwerb von Wertpapieren der Siemens Healthineers AG oder ihrer gegenwärtigen oder zukünftigen direkten und indirekten Tochterunternehmen (nachfolgend „Siemens Healthineers“) oder ihrer sonstigen verbundenen Unternehmen dar und sollten nicht in dieser Weise ausgelegt werden. Diese Präsentation darf weder ganz noch teilweise als Grundlage für einen Vertrag zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren von Siemens Healthineers oder von einem ihrer verbundenen Unternehmen oder einen anderen Vertrag oder eine Verpflichtung verwendet werden, noch darf in diesem Zusammenhang auf diese Präsentation vertraut werden.

Diese Präsentation oder Teile davon stellen keinen Prospekt dar und jede Entscheidung, in Wertpapiere zu investieren, sollten ausschließlich auf Grundlage der Informationen in einem Prospekt und einer unabhängigen Analyse der darin enthaltenen Informationen erfolgen.

Bei den in dieser Präsentation enthaltenen Annahmen, Ansichten oder Meinungen (einschließlich Feststellungen, Vorhersagen, Prognosen oder anderer zukunftsgerichteter Aussagen) handelt es sich, soweit nicht anders angegeben, um die Annahmen, Ansichten oder Meinungen der Siemens Healthineers AG zum angegebenen Zeitpunkt; diese können sich ohne vorherige Ankündigung ändern. Siemens Healthineers beabsichtigt nicht und übernimmt auch keine Verpflichtung, diese Annahmen, Ansichten oder Meinungen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren, es sei denn, es besteht eine gesetzliche Pflicht hierzu.

Jede Information, die nicht aus externen Quellen stammt, beruht auf internen Daten und Schätzungen. Hierin enthaltene Angaben in Bezug auf vergangene Ergebnisse sind keine Anhaltspunkte für zukünftige Ergebnisse. Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen dienen nicht dazu, tatsächliche Ergebnisse vorherzusagen, und es werden keine diesbezüglichen Zusicherungen abgegeben.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden nicht von einer unabhängigen Partei geprüft, und es werden weder ausdrückliche noch stillschweigende Zusagen oder Gewährleistungen, in Bezug auf die Angemessenheit, Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der hierin enthaltenen Informationen abgegeben noch sollte auf diese vertraut werden. Weder die Siemens Healthineers AG noch ihre verbundenen Unternehmen, Berater, verbundene oder sonstige Personen erkennen eine Haftung für Verluste irgendeiner Art an, die, direkt oder indirekt, aus dieser Präsentation, ihren Inhalten oder auf sonstige Weise im Zusammenhang mit dieser Präsentation (fahrlässig oder in sonstiger Weise) entstehen. Dies soll jedoch nach einem anwendbaren Recht oder den Vorschriften irgendeiner Jurisdiktion bestehende Pflichten oder eine Haftung, welche nicht rechtmäßig ausgeschlossen werden darf (einschließlich in Bezug auf arglistige Täuschung), weder beschränken noch ausschließen oder begrenzen.

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und unsere künftige finanzielle Leistungsfähigkeit sowie auf künftige Siemens Healthineers betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie z. B. „erwarten“, „prognostizieren“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „zum Ziel setzen“ oder an ähnlichen Begriffen. Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionärinnen und Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen treffen. Des Weiteren können unsere Vertreterinnen und Vertreter von Zeit zu Zeit zukunftsgerichtete Aussagen mündlich treffen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen, Planungen und bestimmten Annahmen des Siemens Healthineers-Managements, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens Healthineers liegen. Da sie sich auf zukünftige Gegebenheiten oder Entwicklungen beziehen, unterliegen sie einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und Faktoren, die unter Umständen in den jeweiligen Veröffentlichungen beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken. Sollten sich eines oder mehrere dieser oder anderer Risiken, Ungewissheiten oder Faktoren (zum Beispiel Ereignisse höherer Gewalt, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Unruhen, Kriegshandlungen, Pandemien oder Naturereignisse) realisieren, sich Planungen ändern oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die Maßnahmen des Siemens Healthineers-Managements, die tatsächliche(n) Ergebnisse, Leistungsfähigkeit und Erfolge von Siemens Healthineers (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind.

Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen, die alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Diese ergänzenden Finanzkennzahlen können als Analyseinstrument nur eingeschränkt tauglich sein und sollten für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens Healthineers nicht isoliert oder als Alternative zu den dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung berichten oder darstellen, können diese anders berechnen, so dass sie deshalb möglicherweise nicht mit den in diesem Dokument enthaltenen vergleichbar sind.

Erläuterungen zu unseren (ergänzenden) Finanzkennzahlen finden Sie im Abschnitt „A.2 Finanzielles Steuerungssystem“ des zusammengefassten Lageberichts und im Anhang zum Konzernabschluss, in Ziffer 29 „Segmentinformationen“ des Geschäftsberichts 2025 von Siemens Healthineers. Weitere Informationen zu Überleitungen sind ebenfalls in der Quartalsmitteilung zu finden. Diese Dokumente stehen im Internet unter <https://www.siemens-healthineers.com/deu/investor-relations/presentations-financial-publications> zur Verfügung.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass Zahlen in diesem Dokument und in anderen Dokumenten nicht genau der angegebenen Summe entsprechen und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen. Aus technischen Gründen kann es zu Abweichungen in der Formatierung zwischen den in diesem Dokument enthaltenen und den aufgrund gesetzlicher Vorgaben veröffentlichten Rechnungslegungsunterlagen kommen.

Dieses Dokument liegt ebenfalls in englischer Übersetzung vor; bei Abweichungen ist die deutsche Fassung maßgeblich und geht der englischen Übersetzung des Dokuments vor.

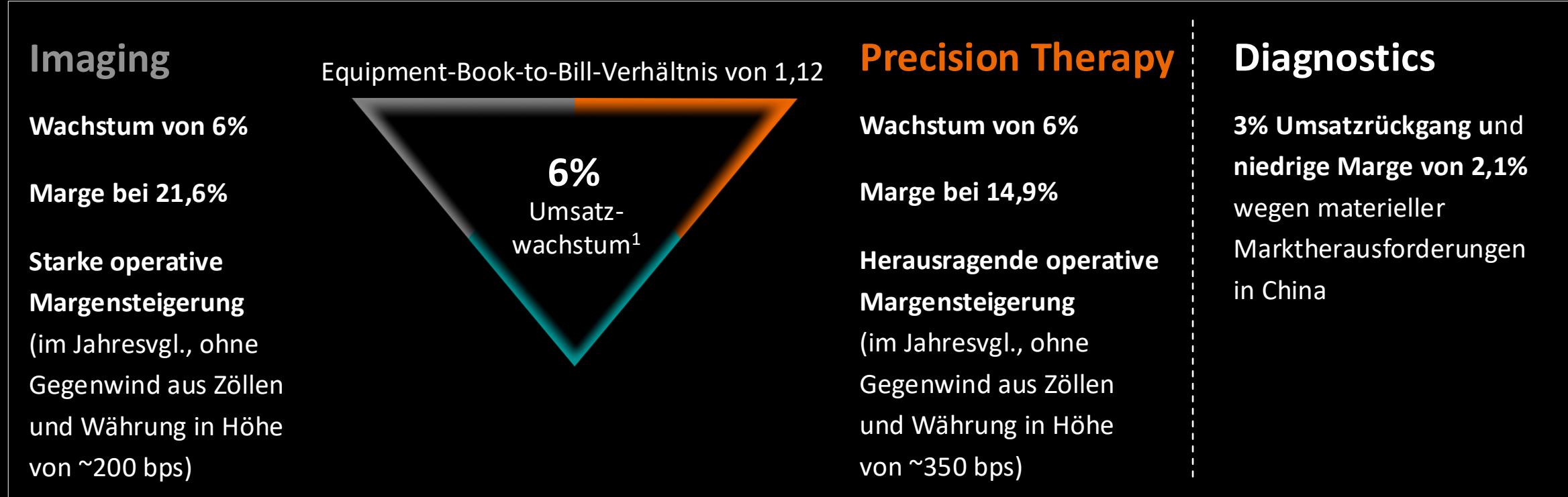
Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen werden zum Datum dieser Präsentation zur Verfügung gestellt und können sich ohne vorherige Ankündigung ändern.

Für den Fall, dass in diesem Dokument die männliche Form verwendet wird, bezieht sich die Information dennoch auf alle Personen.

- **Guter Start ins Geschäftsjahr – Ausblick bestätigt**
- **Vorbereitungen für die Entkonsolidisierung durch die Siemens AG kommen gut voran**
- **Starkes “Investment Grade Credit Rating” von Moody’s**
- **“Elevating Health Globally”-Strategie nimmt Fahrt auf**



Starker Start bei Imaging und Precision Therapy, Diagnostics durch Marktherausforderungen in China unter Druck



5,4 Mrd. €

Umsatz

4%

Umsatzwachstum

Siemens Healthineers Q1

0,49 €

ber. EPS

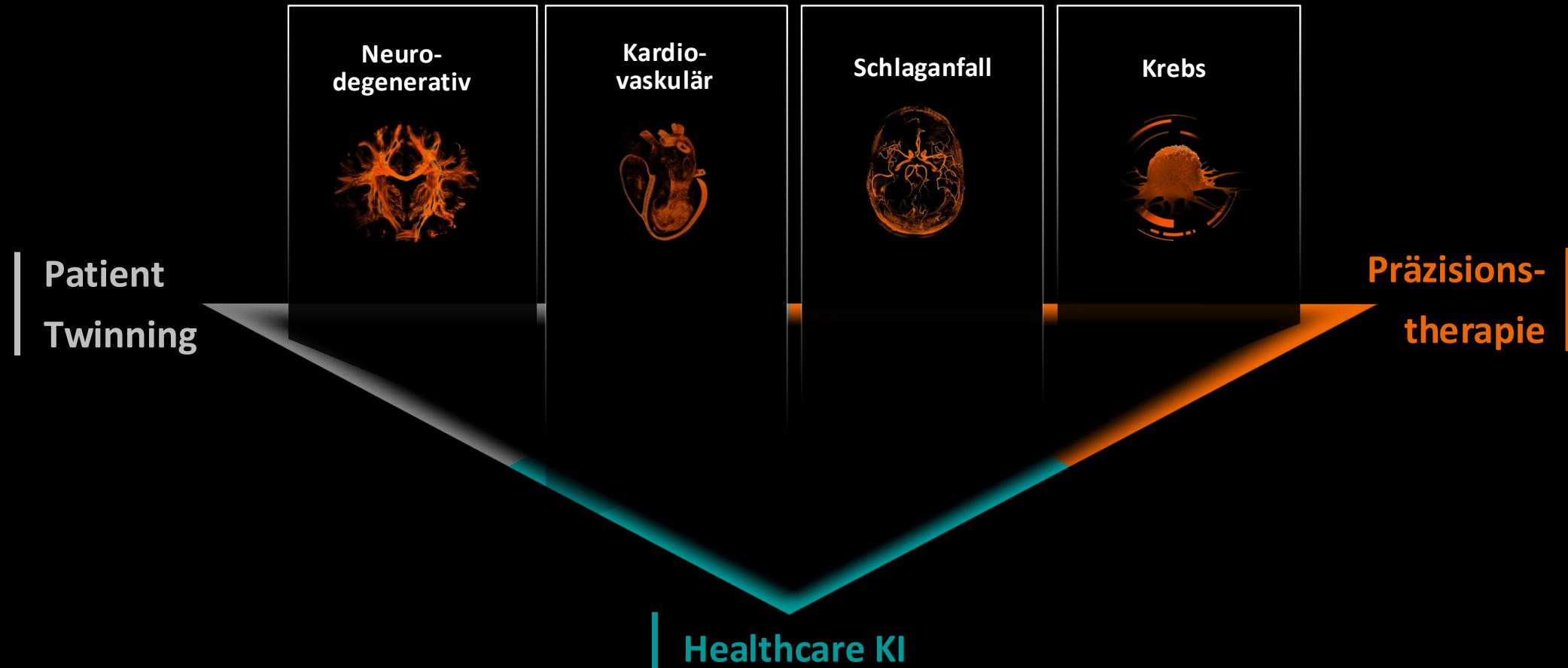
-3%

ber. EPS-Wachstum

¹ Gewichteter Durchschnitt der vglb. Umsatzwachstumsraten der beiden Segmente Imaging und Precision Therapy. Diese Wachstumsrate repräsentiert die Wachstumsdynamik in unserem „synergetischen Kern“, bestehend aus den Segmenten Imaging und Precision Therapy, für die wir auf dem Kapitalmarkttag am 17. Nov. 2025 die „Elevating Health Globally“-Strategie eingeführt haben.

Elevating Health Globally

— einzigartige Positionierung zur Bekämpfung der bedrohlichsten Krankheiten



Neuer Schub für künftiges Wachstum aus mehreren Quellen



Value Partnerships weiter ausbauen

Anhaltend hohes Interesse an Partnerschaften mit uns – im Januar Value Partnership mit Onvida Health über 100 Mio. USD unterzeichnet, die Hälfte davon Equipment



Klinische Transformation durch Value Programs unterstützen

Stark anwachsende Zahl künftiger Verträge in der Pipeline, insbesondere neuer Value Programs für die Krebsmedizin



Beitrag in Schwellenländern weiter steigern

Herausragendes Wachstum in Vietnam:
45 Systeme im Q1 an 18 Krankenhäuser und Einrichtungen ausgeliefert, darunter Photon-Counting-CT-Systeme



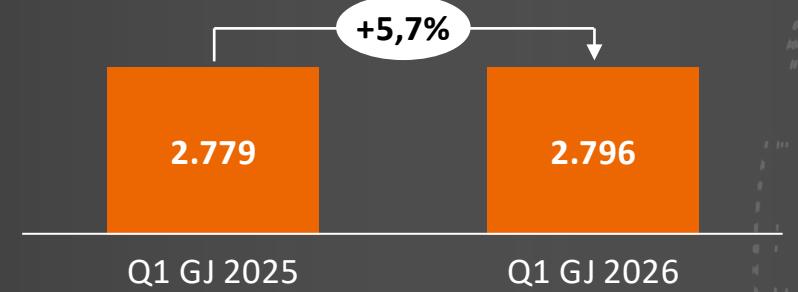
Imaging

Starkes Wachstum, starke Margen-Performance

SIEMENS
Healthineers

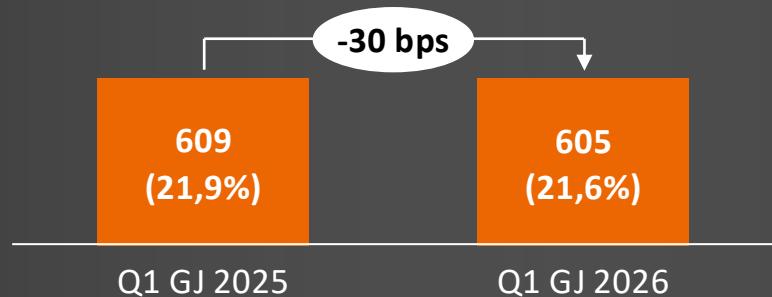
Vglb.
Wachstum

Umsatz (Mio. €)



Marge im
Jahresvgl.

Ber. EBIT (Mio. €)
(Marge)



Starkes Umsatzwachstum (VJQ: 7%)

Photon-Counting-CT und Radiopharmazeutika-
Geschäfte weiter mit hoher Wachstumsdynamik

Starke operative Margensteigerung (ohne Gegenwind

aus Zöllen und Währung in Höhe von ~200 bps)

VJQ mit negativen Sondereffekten (~50 bps¹)

¹ Negative Auswirkung der Sondereffekte im Q1 GJ 2025 gemäß der neuen Segmentstruktur

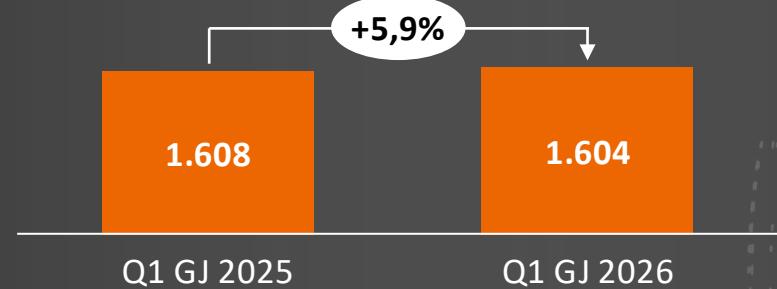


Precision Therapy

Starkes Wachstum, herausragende Margen-Performance

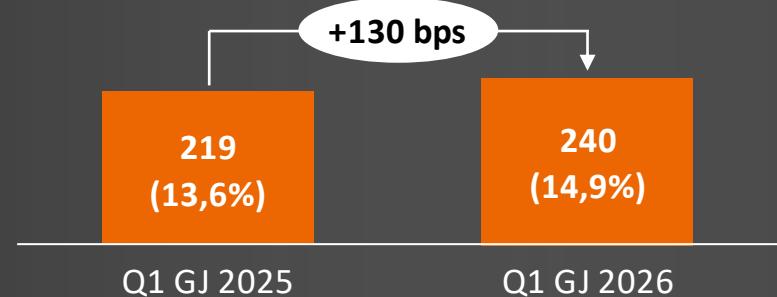
Vglb.
Wachstum

Umsatz (Mio. €)



Marge im
Jahresvgl.

Ber. EBIT (Mio. €)
(Marge)



Starkes Umsatzwachstum ggü. starkem Vorjahr
(VJQ: 8%)

Varian-Wachstum von 9%

Herausragende Margensteigerung (ohne
Gegenwind aus Zöllen und Währung in Höhe von
~350 bps) mit günstigem Geschäftsmix und
positiven Sondereffekten

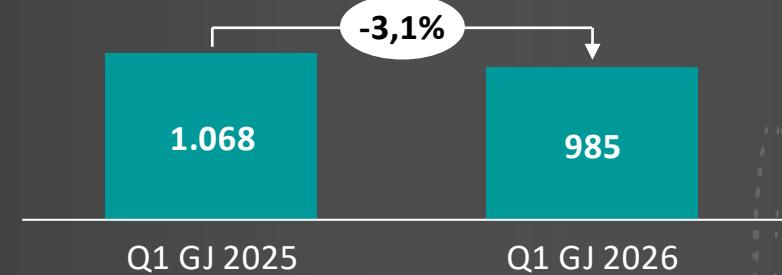
Varian-Marge bei 19,4%

Diagnostics

Umsatz und Marge wegen Marktherausforderungen in China niedriger

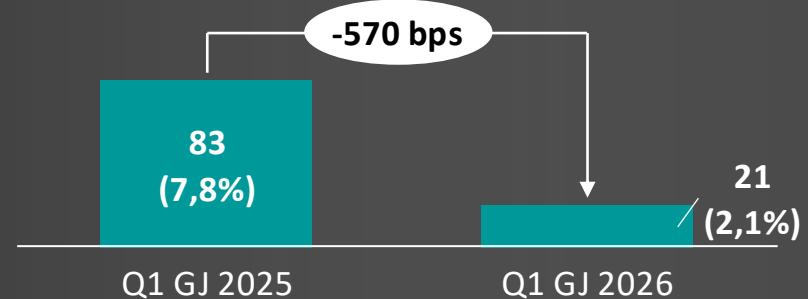
Vglb.
Wachstum

Umsatz (Mio. €)



Marge im
Jahresvgl.

Ber. EBIT (Mio. €)
(Marge)

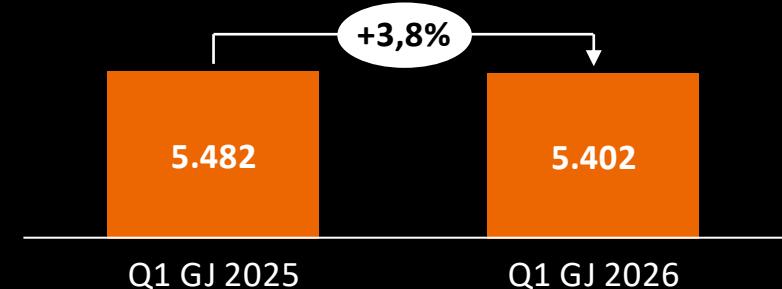


Umsatrückgang wegen materieller
Marktherausforderungen in China
Diagnostics-Umsatz ohne China stabil

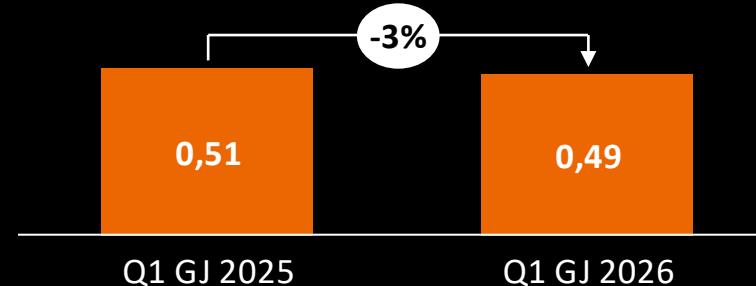
Signifikant negativer Ergebnisbeitrag aus
Umsatrückgang in China
Ungünstiger Geschäftsmix durch hohen Anteil von
Analysesystemen
Netto-negative Beeinträchtigung von ~50 bps durch
Gegenwind aus Zöllen und positive Währungseffekte

Starke operative Performance resultiert in starkem zugrunde liegenden Wachstum des ber. EPS (ohne Zölle und Währung)

Umsatz (Mio. €)



Bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie (€)



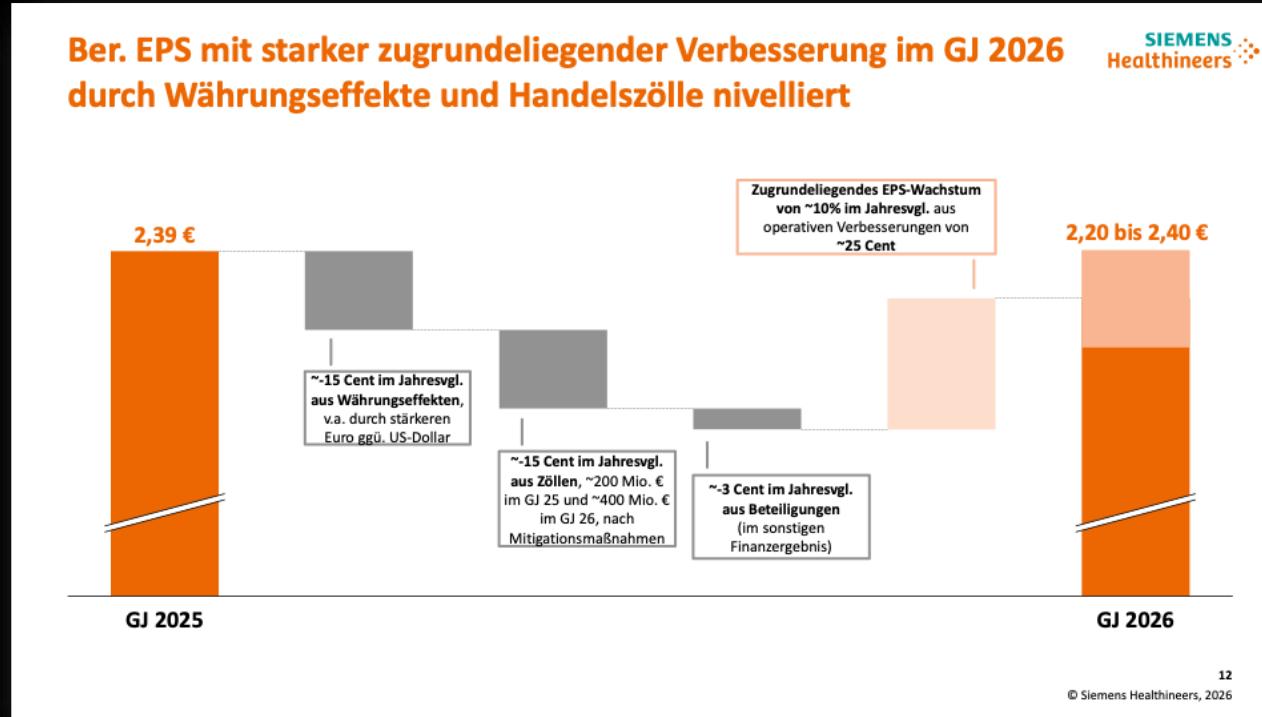
- Solides Umsatzwachstum von 3,8% (VJQ: 5,7%)
- Region Amerika mit exzellentem Umsatzwachstum von 9% (VJQ: 14%)
- Asien, Pazifik, Japan mit solidem Umsatzwachstum von 3% (VJQ: 8%)
- EMEA-Umsatz flach auf hohem absoluten Niveau (VJQ: flach, VVJQ: 12%¹)
- China mit Umsatzrückgang um 5% (VJQ: -7%) ausschließlich wegen Diagnostics

- Ber. EBIT-Marge im Jahresvgl. flach mit starker operativer Margensteigerung, die den Gegenwind aus Zöllen und Währung (~200 bps) kompensiert
- Ber. EPS 3% niedriger wegen materiellen Währungsgegenwinds (~4 Cent) durch einen starken Euro und Gegenwinds aus Zöllen (~6 Cent)
- Zugrunde liegendes Wachstums des ber. EPS (ohne Zölle und Währung) bei ~17% im Jahresvgl.
- Höhere Steuerquote (24% ggü. 22% im VJQ) durch höheres Finanzergebnis ausgeglichen (-74 Mio. € ggü. -81 Mio. € im VJQ)

¹ ohne Antigentests

Treiber für das EPS im GJ 2026 weitgehend unverändert

Stand Q4 GJ 2025



Stand Q1 GJ 2026

- Währungsgegenwind: ~4 von ~15 Cent eingetreten
- Gegenwind aus Zöllen: ~6 von ~15 Cent eingetreten
- Starke operative Verbesserungen in Höhe von ~8 von ~25 Cent eingetreten, getrieben durch Imaging-Marge und herausragende Margen-Performance von Precision Therapy
- Zugrunde liegendes Wachstum des ber. EPS (ohne Zölle und Währung) von ~17% im Jahresvgl.

Ausblick 2026 bestätigt

GJ 2025

Umsatzwachstum 5,9%

Ber. EPS 2,39 €

GJ 2026E

Umsatzwachstum

5 bis 6%

Ber. EPS

2,20 bis 2,40 €

SIEMENS
Healthineers

Bereinigte Umsatzerlöse (in dieser Präsentation: Umsatz) auf Segmentebene

sind definiert als die konsolidierten Umsatzerlöse, wie in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung berichtet, bereinigt um Effekte aus der Neubewertung von Vertragsverbindlichkeiten im Rahmen der Kaufpreisallokation nach IFRS 3.

Vergleichbares Umsatzwachstum (Umsatzwachstum)

ist definiert als die Entwicklung der bereinigten Umsatzerlöse, angepasst um die von uns nicht beeinflussbaren Währungsumrechnungseffekte sowie um Portfolioeffekte, die sich aus Geschäftsaktivitäten ergeben, die entweder neu hinzugekommen oder nicht länger Bestandteil unseres Geschäfts sind.

EBITDA

ist definiert als der Gewinn vor Ertragsteuern, Zinserträgen und -aufwendungen, sonstigem Finanzergebnis sowie Abschreibungen und Wertminderungen.

Bereinigtes EBIT (ber. EBIT)

ist definiert als der Gewinn vor Ertragsteuern, Zinserträgen und -aufwendungen und sonstigem Finanzergebnis, bereinigt um Aufwendungen für portfoliobezogene Maßnahmen, Personalrestrukturierungsaufwendungen und sonstige Aufwendungen, die im Zusammenhang mit Restrukturierungsmaßnahmen im Sinne des IAS 37 verursacht werden. Zusätzlich werden beim bereinigten EBIT der Segmente zentral getragene Dienstzeit- und Verwaltungsaufwendungen bereinigt.

Bereinigte EBIT-Marge (ber. EBIT-Marge)

ist definiert als das bereinigte EBIT geteilt durch die gesamten bereinigten Umsatzerlöse.

Bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie (ber. unverwässertes EPS)

ist definiert als unverwässertes Ergebnis je Aktie bereinigt um portfoliobezogene Maßnahmen, Personalrestrukturierungsaufwendungen und sonstige Aufwendungen, die im Zusammenhang mit Restrukturierungsmaßnahmen im Sinne des IAS 37 verursacht werden, nach Steuern.

Free Cashflow (FCF)

umfasst den Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit und die im Cashflow aus Investitionstätigkeit enthaltenen Zugänge zu immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen.

Equipment-Book-to-Bill-Verhältnis

ist definiert als das Verhältnis von Equipment-Auftragseingang zu Equipment-Umsatz, wobei sich Equipment auf alle Geschäfte außer Diagnostics sowie produktbezogenes Servicegeschäft bezieht.
