

Telefonkonferenz für Journalistinnen und Journalisten

Q3 GJ 2026

Bernd Montag, CEO | Jochen Schmitz, CFO
31. Juli 2026



Hinweise und Anmerkungen zu zukunftsgerichteten Aussagen

Diese Präsentation wurde ausschließlich zur Verwendung in dieser Veranstaltung erstellt. Durch die Teilnahme an der Veranstaltung, in der diese Präsentation gehalten wird, oder durch den Zugriff auf diese Präsentation erklären Sie sich mit den folgenden Einschränkungen einverstanden. Das Dokument wird im Zusammenhang mit einer mündlichen Präsentation zur Verfügung gestellt und sollte in keinem anderen Kontext verwendet werden.

Diese Präsentation dient ausschließlich Informationszwecken und die darin enthaltenen Informationen (soweit nicht anders angegeben) wurden von der Siemens Healthineers AG zur Verfügung gestellt. Diese Präsentation stellt weder ganz noch in Teilen ein Angebot, eine Aufforderung zur Abgabe eines Kaufangebots, zur Zeichnung, Übernahme oder zum anderweitigen Erwerb von Wertpapieren der Siemens Healthineers AG oder ihrer gegenwärtigen oder zukünftigen direkten und indirekten Tochterunternehmen (nachfolgend „Siemens Healthineers“) oder ihrer sonstigen verbundenen Unternehmen dar und sollten nicht in dieser Weise ausgelegt werden. Diese Präsentation darf weder ganz noch teilweise als Grundlage für einen Vertrag zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren von Siemens Healthineers oder von einem ihrer verbundenen Unternehmen oder einen anderen Vertrag oder eine Verpflichtung verwendet werden, noch darf in diesem Zusammenhang auf diese Präsentation vertraut werden.

Diese Präsentation oder Teile davon stellen keinen Prospekt dar und jede Entscheidung, in Wertpapiere zu investieren, sollten ausschließlich auf Grundlage der Informationen in einem Prospekt und einer unabhängigen Analyse der darin enthaltenen Informationen erfolgen.

Bei den in dieser Präsentation enthaltenen Annahmen, Ansichten oder Meinungen (einschließlich Feststellungen, Vorhersagen, Prognosen oder anderer zukunftsgerichteter Aussagen) handelt es sich, soweit nicht anders angegeben, um die Annahmen, Ansichten oder Meinungen der Siemens Healthineers AG zum angegebenen Zeitpunkt; diese können sich ohne vorherige Ankündigung ändern. Siemens Healthineers beabsichtigt nicht und übernimmt auch keine Verpflichtung, diese Annahmen, Ansichten oder Meinungen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren, es sei denn, es besteht eine gesetzliche Pflicht hierzu.

Jede Information, die nicht aus externen Quellen stammt, beruht auf internen Daten und Schätzungen. Hierin enthaltene Angaben in Bezug auf vergangene Ergebnisse sind keine Anhaltspunkte für zukünftige Ergebnisse. Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen dienen nicht dazu, tatsächliche Ergebnisse vorherzusagen, und es werden keine diesbezüglichen Zusicherungen abgegeben.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden nicht von einer unabhängigen Partei geprüft, und es werden weder ausdrückliche noch stillschweigende Zusagen oder Gewährleistungen, in Bezug auf die Angemessenheit, Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der hierin enthaltenen Informationen abgegeben noch sollte auf diese vertraut werden. Weder die Siemens Healthineers AG noch ihre verbundenen Unternehmen, Berater, verbundene oder sonstige Personen erkennen eine Haftung für Verluste irgendeiner Art an, die, direkt oder indirekt, aus dieser Präsentation, ihren Inhalten oder auf sonstige Weise im Zusammenhang mit dieser Präsentation (fahrlässig oder in sonstiger Weise) entstehen. Dies soll jedoch nach einem anwendbaren Recht oder den Vorschriften irgendeiner Jurisdiktion bestehende Pflichten oder eine Haftung, welche nicht rechtmäßig ausgeschlossen werden darf (einschließlich in Bezug auf arglistige Täuschung), weder beschränken noch ausschließen oder begrenzen.

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und unsere künftige finanzielle Leistungsfähigkeit sowie auf künftige Siemens Healthineers betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie z. B. „erwarten“, „prognostizieren“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „zum Ziel setzen“ oder an ähnlichen Begriffen. Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionärinnen und Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen treffen. Des Weiteren können unsere Vertreterinnen und Vertreter von Zeit zu Zeit zukunftsgerichtete Aussagen mündlich treffen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen, Planungen und bestimmten Annahmen des Siemens Healthineers-Managements, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens Healthineers liegen. Da sie sich auf zukünftige Gegebenheiten oder Entwicklungen beziehen, unterliegen sie einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und Faktoren, die unter Umständen in den jeweiligen Veröffentlichungen beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken. Sollten sich eines oder mehrere dieser oder anderer Risiken, Ungewissheiten oder Faktoren (zum Beispiel Ereignisse höherer Gewalt, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Unruhen, Kriegshandlungen, Pandemien oder Naturereignisse) realisieren, sich Planungen ändern oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die Maßnahmen des Siemens Healthineers-Managements, die tatsächliche(n) Ergebnisse, Leistungsfähigkeit und Erfolge von Siemens Healthineers (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind.

Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen, die alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Diese ergänzenden Finanzkennzahlen können als Analyseinstrument nur eingeschränkt tauglich sein und sollten für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens Healthineers nicht isoliert oder als Alternative zu den dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung berichten oder darstellen, können diese anders berechnen, sodass sie deshalb möglicherweise nicht mit den in diesem Dokument enthaltenen vergleichbar sind.

Erläuterungen zu unseren (ergänzenden) Finanzkennzahlen finden Sie im Abschnitt „A.2 Finanzielles Steuerungssystem“ des zusammengefassten Lageberichts und im Anhang zum Konzernabschluss, in Ziffer 29 „Segmentinformationen“ des Geschäftsberichts 2025 von Siemens Healthineers. Weitere Informationen und Überleitungen sind in der aktuellen Quartalsmitteilung und im Halbjahresfinanzbericht 2026 zu finden. Diese Dokumente stehen im Internet unter <https://www.siemens-healthineers.com/deu/investor-relations/presentations-financial-publications> zur Verfügung.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass Zahlen in diesem Dokument und in anderen Dokumenten nicht genau der angegebenen Summe entsprechen und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Aus technischen Gründen kann es zu Abweichungen in der Formatierung zwischen den in diesem Dokument enthaltenen und den aufgrund gesetzlicher Vorgaben veröffentlichten Rechnungslegungsunterlagen kommen.

Dieses Dokument liegt ebenfalls in englischer Übersetzung vor; bei Abweichungen ist die deutsche Fassung maßgeblich und geht der englischen Übersetzung des Dokuments vor.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen werden zum Datum dieser Präsentation zur Verfügung gestellt und können sich ohne vorherige Ankündigung ändern.

Für den Fall, dass in diesem Dokument die männliche Form verwendet wird, bezieht sich die Information dennoch auf alle Personen.



- Sehr starkes Equipment-Book-to-Bill-Verhältnis von 1,27
- Neue Value Partnerships mit hochrenommierten Institutionen
- Synergetischer Kern mit 5% Wachstum, Diagnostics weiter herausgefordert
- Hohe Profitabilität unterstützt durch Zollrückerstattungen
- Umsatzausblick vor allem aufgrund Diagnostics gesenkt; EPS-Ausblick um Zollrückerstattungen angehoben
- Diagnostics zeigt Weiterentwicklung des Atellica-Analyzers und Assay-Portfolio für die Gehirngesundheit auf Fachmesse ADLM
- Vorbereitungen für Entkonsolidierung durch Siemens kommen gut voran

Neue Partnerschaften mit hochrenommierten Institutionen



Cleveland Clinic, USA

- **Signifikante 10-jährige strategische Allianz**
- Stärkt Qualität und Effizienz in Radiologie und Onkologie
- Gemeinsame Entwicklung eines hochmodernen Theranostik-Programms



Vanderbilt Health, USA

- **Mehrjährige Value Partnership**
- Bereitstellung fortschrittlicher Bildgebungs- und Radioonkologie-Technologie
- Entwicklung von skalierbaren KI-Anwendungsfällen und Workflow-Automatisierung in enger Kollaboration

Patient Twinning

Auf Photon-Counting-CT entfallen inzwischen
~30% des gesamten Auftragsvolumens für CT-
Equipment

Jeder zweite bestellte MRT basiert auf DryCool-
Technologie

Radiopharmazeutika-Geschäft überschreitet
1 Mrd. US-Dollar

Precision Therapy

Beschleunigtes Wachstum von Advanced
Therapies durch komplett neues Angiographie-
Portfolio getrieben

Varian baut mit anhaltender Innovations-Dynamik
seine Position als weltweite Nummer 1 aus

Healthcare KI

FDA-Zulassung für das Coronary Cockpit, das wichtige CT-Information ins Katheterlabor bringt

Starke Dynamik bei KI-Anwendungen für die Strahlentherapie-Planung

Diagnostics zeigt auf ADLM Weiterentwicklung des Atellica-Analyzers und Assay-Portfolio für die Gehirngesundheit



Atellica Forte

- Weiterentwicklung unserer bewährten Atellica-Plattform verbindet Diagnose-Systeme, Assay-Performance, Automatisierung, Informatik und KI
- Vorstellung eines industrieweit führenden Test-Menüs für Kapillar-Bluttests im Zentrallabor (auf allen Atellica- Analyzern, mit 24 Assay-Leistungsmerkmalen mit CE-Kennzeichnung¹)

Assay-Portfolio für die Gehirngesundheit

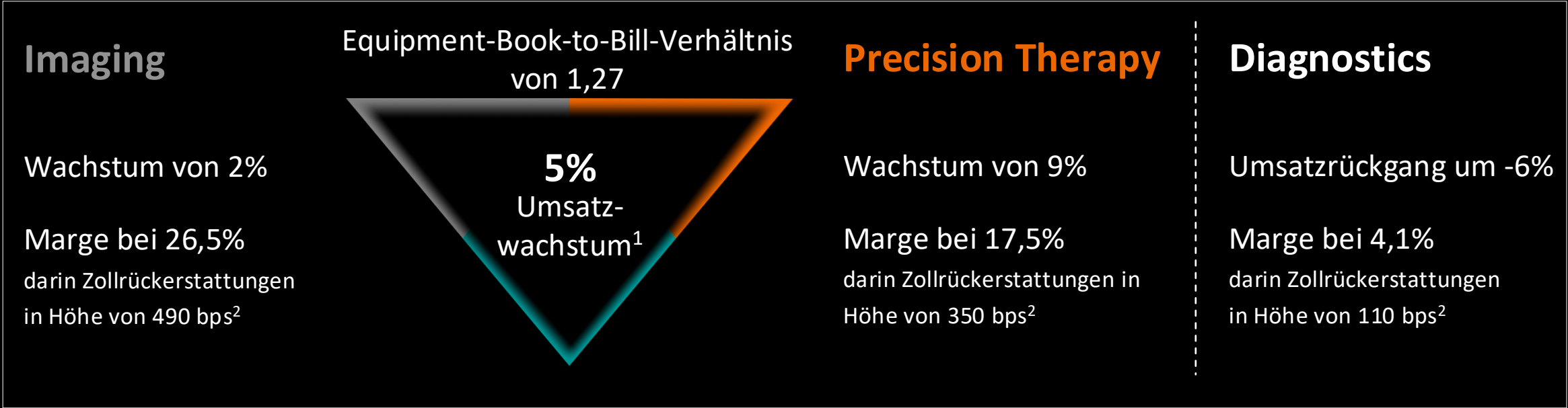
- Innovationen zur Erkennung von Alzheimer und MS
- Alzheimer: hirngewebebasierte, vollautomatisierte Assays Atellica IM pTau217 und Atellica IM BDTau²
- Multiple Sklerose (MS): Portfolio umfasst auch Neurofilament-Leichtketten-Assay (mit CE-Kennzeichnung, FDA-Zulassungsverfahren läuft³)

¹ Komplettes Test-Menü in USA nicht käuflich zu erwerben. Vier Assays mit Kapillar-Leistungsmerkmalen in den USA verfügbar. | ² Nur für die Forschungsanwendung. Nicht zur Nutzung in diagnostischen Verfahren. Diese Assays sollen die wissenschaftliche Forschung unterstützen und sind nicht für die klinische Entscheidungsfindung zugelassen.

³ CE0197. In den USA nur für die Forschungsanwendung verfügbar

Hohe Profitabilität unterstützt durch Zollrückerstattungen

Sehr starkes Equipment-Book-to-Bill-Verhältnis



5,8 Mrd. €	2,8%	Siemens Healthineers Q3	0,70 €	10%
Umsatz	Umsatzwachstum		ber. EPS	ber. EPS-Wachstum
		darin Beitrag aus Zollrückerstattungen ²	0,15 €	

¹ Gewichteter Durchschnitt der vglb. Umsatzwachstumsraten der beiden Segmente Imaging und Precision Therapy. Diese Wachstumsrate repräsentiert die Wachstumsdynamik in unserem „synergetischen Kern“, bestehend aus den Segmenten Imaging und Precision Therapy, für die wir auf dem Kapitalmarkttag am 17. Nov. 2025 die „Elevating Health Globally“-Strategie eingeführt haben.

² Netto-Effekt auf ber. EBIT-Marge und ber. EPS resultierend aus Rückerstattungen von Handelszöllen erhoben unter dem U.S. International Emergency Economic Powers Act (IEEPA).

Umsatzwachstum im synergetischen Kern wird sich im Q4 beschleunigen

Vergleichbarer Umsatz je Quartal im GJ 2026

Wachstum im Jahresvgl.	Q1	Q2	Q3	Q4
Siemens Healthineers	5,4 Mrd. € +4%	5,7 Mrd. € +3%	5,8 Mrd. € +3%	
Synerget. Kern	+6%	+6%	+5%	
Diagnostics	-3%	-6%	-6%	

Wachstumsdynamik
Q4 ggü. Q3

Dynamik im Q4

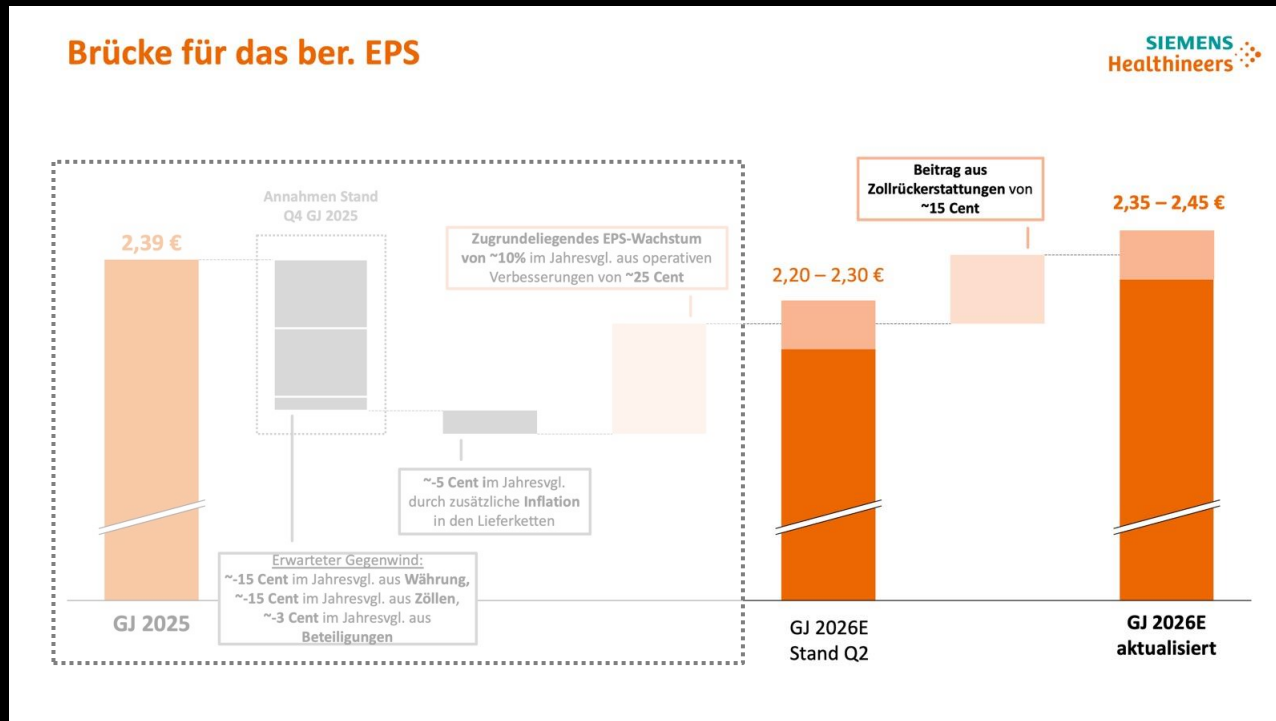
- Starkes Imaging-Wachstum erwartet:

 - Umsatzverschiebungen bei MR von Q3 nach Q4
 - CT-Equipment-Wachstum wird sich im Q4 beschleunigen, getrieben durch Photon-Counting-CT
 Erneut starkes Momentum bei Advanced Therapies
- Wachstum des synergetischen Kerns wird sich beschleunigen
- Diagnostics mit weiterem Rückgang im mittleren einstelligen Bereich

Ber. EPS GJ 2026: operativ auf Kurs, bekannte Gegen- und Rückwinde berücksichtigt – aktualisiert um Zollrückerstattungen¹

GJ 2026E aktualisiert um Beitrag aus Zollrückerstattungen³

Stand Q3 GJ 2026



Im Jahresvgl. operative Verbesserungen und Gegenwinde aus Währung und Zöllen¹ bis einschließlich Q3 eingetreten wie erwartet² – auf Kurs für GJ 2026

Im Jahresvgl. Gegenwind aus Beteiligungen: ~5 Cent
Gegenwind bis einschließlich Q3 eingetreten wie erwartet, weiterhin Gesamtgegenwind von ~3 Cent im H2 angenommen

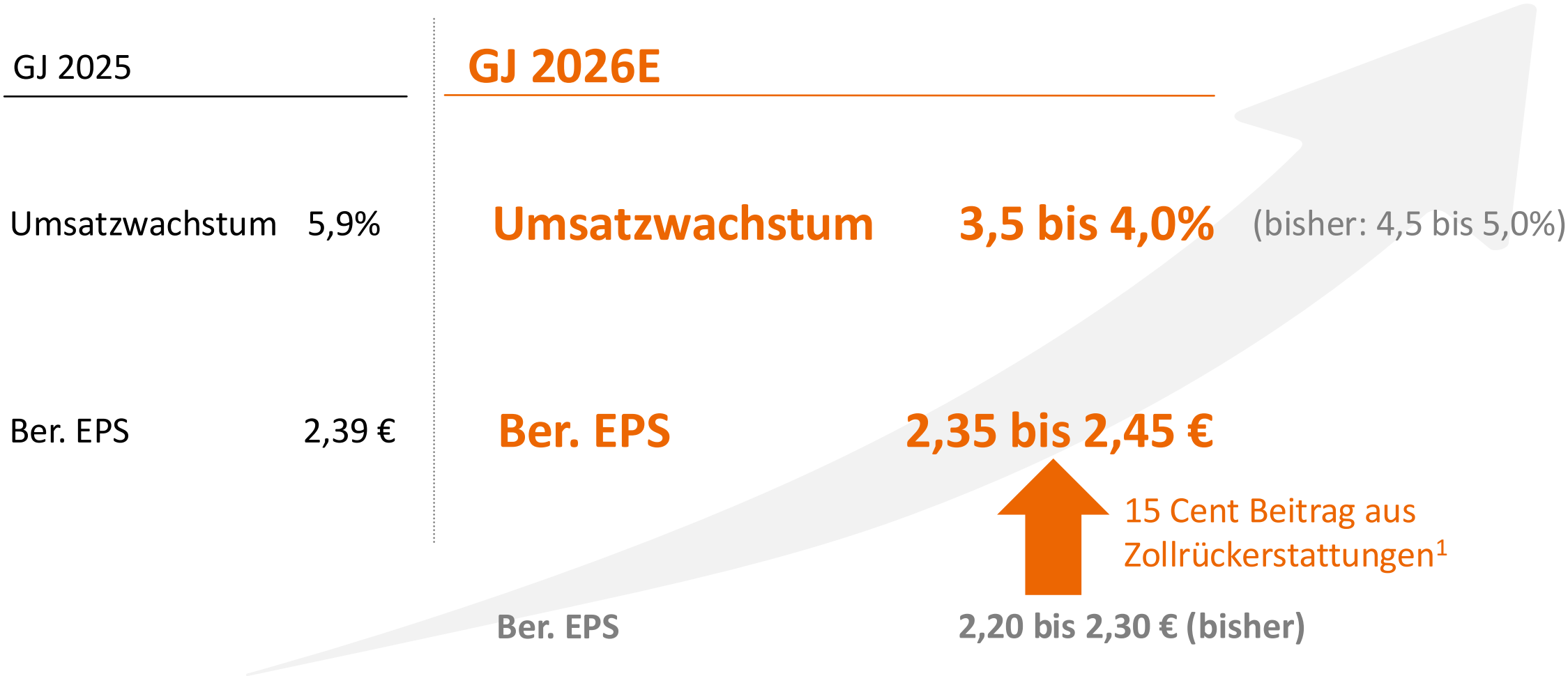
Im Jahresvgl. Gegenwind durch zusätzliche Inflation in den Lieferketten: ~1 Cent bis einschließlich Q3 eingetreten wie erwartet, weiterhin Gesamtgegenwind von ~5 Cent im H2 angenommen

GJ 2026E aktualisiert um Beitrag aus Zollrückerstattungen in Höhe von ~15 Cent³

¹ Gegenwind aus gezahlten Zöllen ohne Zollrückerstattungen

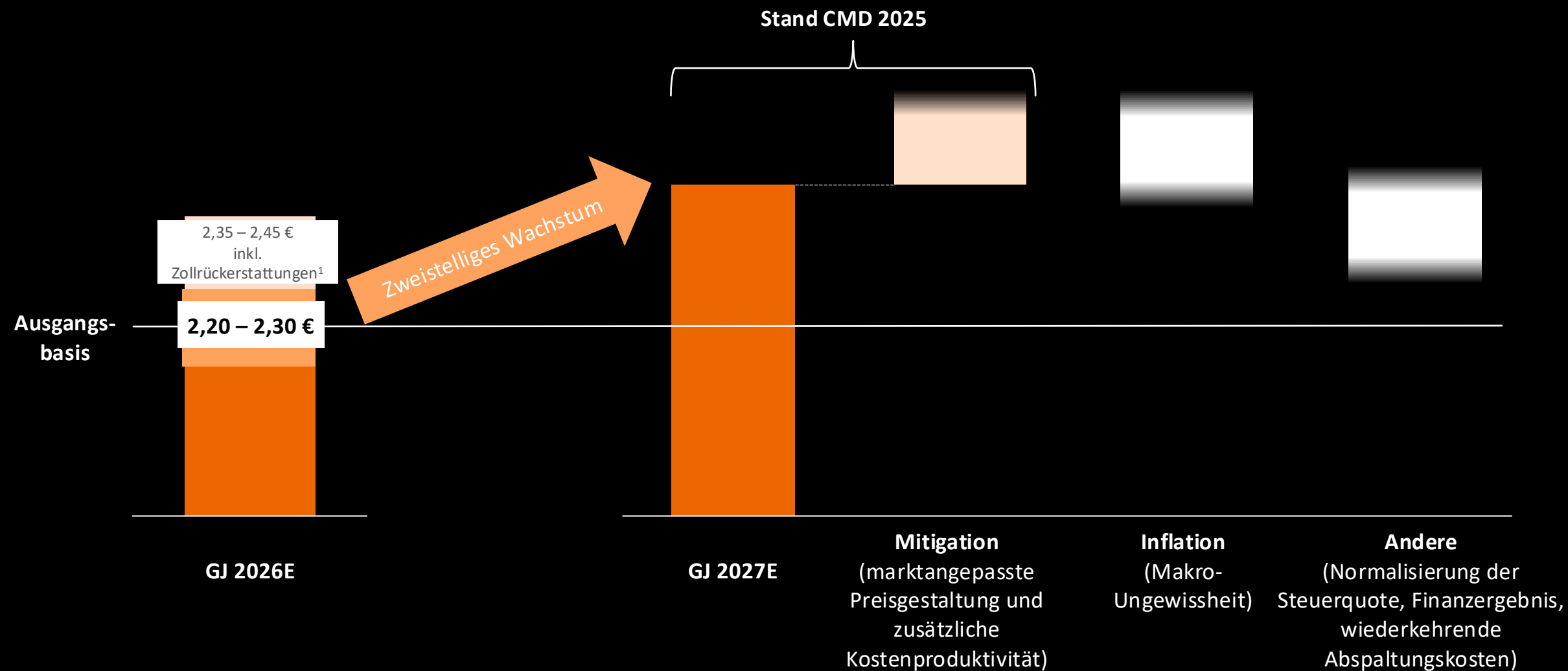
² Bis einschließlich Q3 eingetreten: operative Verbesserungen ~15 von ~25 Cent, Währungsgegenwind ~13 von ~15 Cent, Zollgegenwind¹ ~12 von ~15 Cent

³ Netto-Effekt auf die ber. EBIT-Marge resultierend aus Rückerstattungen von Handelszöllen erhoben unter dem U.S. International Emergency Economic Powers Act (IEEPA)



Hinweis: Der Ausblick für das GJ 2026 basiert auf mehreren Annahmen (siehe Quartalsmitteilung Q3 GJ 2026)
¹ Netto-Effekt auf die ber. EBIT-Marge resultierend aus Rückerstattungen von Handelszöllen erhoben unter dem U.S. International Emergency Economic Powers Act (IEEPA)

Ergebnis-Dynamik bis ins GJ 2027



Hinweis: Grafik dient nur der Veranschaulichung, nicht maßstabsgetreu

¹ Netto-Effekt auf die ber. EBIT-Marge resultierend aus Rückerstattungen von Handelszöllen erhoben unter dem U.S. International Emergency Economic Powers Act (IEEPA)



Bereinigte Umsatzerlöse (in dieser Präsentation: Umsatz) auf Segmentebene

sind definiert als die konsolidierten Umsatzerlöse, wie in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung berichtet, bereinigt um Effekte aus der Neubewertung von Vertragsverbindlichkeiten im Rahmen der Kaufpreisallokation nach IFRS 3.

Vergleichbares Umsatzwachstum (Umsatzwachstum oder Wachstum)

ist definiert als die Entwicklung der bereinigten Umsatzerlöse, angepasst um die von uns nicht beeinflussbaren Währungsumrechnungseffekte sowie um Portfolioeffekte, die sich aus Geschäftsaktivitäten ergeben, die entweder neu hinzugekommen oder nicht länger Bestandteil unseres Geschäfts sind.

EBITDA

ist definiert als der Gewinn vor Ertragsteuern, Zinserträgen und -aufwendungen, sonstigem Finanzergebnis sowie Abschreibungen und Wertminderungen.

Bereinigtes EBIT (ber. EBIT)

ist definiert als der Gewinn vor Ertragsteuern, Zinserträgen und -aufwendungen und sonstigem Finanzergebnis, bereinigt um Aufwendungen für portfoliobezogene Maßnahmen, Personalrestrukturierungsaufwendungen und sonstige Aufwendungen, die im Zusammenhang mit Restrukturierungsmaßnahmen im Sinne des IAS 37 verursacht werden. Zusätzlich werden beim bereinigten EBIT der Segmente zentral getragene Dienstzeit- und Verwaltungsaufwendungen bereinigt.

Bereinigte EBIT-Marge (ber. EBIT-Marge oder Marge)

ist definiert als das bereinigte EBIT geteilt durch die gesamten bereinigten Umsatzerlöse.

Bereinigtes unverwässertes Ergebnis je Aktie (ber. unverwässertes EPS, ber. EPS)

ist definiert als unverwässertes Ergebnis je Aktie bereinigt um portfoliobezogene Maßnahmen, Personalrestrukturierungsaufwendungen und sonstige Aufwendungen, die im Zusammenhang mit Restrukturierungsmaßnahmen im Sinne des IAS 37 verursacht werden, nach Steuern.

Free Cashflow (FCF)

umfasst den Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit und die im Cashflow aus Investitionstätigkeit enthaltenen Zugänge zu immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen.

Equipment-Book-to-Bill-Verhältnis

ist definiert als das Verhältnis von Equipment-Auftragseingang zu Equipment-Umsatz, wobei sich Equipment auf alle Geschäfte außer Diagnostics, produktbezogenes Servicegeschäft sowie Verbrauchsmaterialien für medizinische Verfahren bezieht.

Synergetischer Kern

besteht aus den Segmenten Imaging und Precision Therapy, für die wir auf dem Kapitalmarkttag am 17. Nov. 2025 die „Elevating Health Globally“-Strategie eingeführt haben.